



**l'Ameublement
français**

**VOUS ACCOMPAGNE DANS LA CONSTRUCTION
DE VOTRE PROJET
DE DÉVELOPPEMENT À L'INTERNATIONAL**

CLUBS EXPORT AMEUBLEMENT FRANCAIS

- Un nouveau **dispositif d'accompagnement stratégique spécialement conçu pour les entreprises de l'Ameublement,**
- Un **premier club export lancé en décembre 2018** avec 7 entreprises participantes,
- Un **programme sur mesure** de coaching individuel et de formations collectives;

Rejoignez l'aventure de l'international en vous appuyant sur les services de l'Ameublement français !

Notre objectif : vous aider à réaliser du chiffre d'affaires, à maintenir votre marge, à assurer une croissance sur long terme à l'international.

POUR STRUCTURER VOTRE DÉMARCHE EXPORT

- ▶ L'Ameublement français vous propose un **programme d'accompagnement** destiné à répondre à **vos besoins** en terme de **développement stratégique à l'international**.

- ▶ Ce parcours permet notamment :
 - D'identifier les **leviers et les freins** de votre entreprise pour se développer à l'international,
 - De bénéficier d'un accompagnement collectif et individuel dans **l'élaboration de votre stratégie à l'international**,
 - **D'enrichir vos compétences** pour faire face aux nouveaux enjeux d'internationalisation,

DE QUOI S'AGIT-IL ?

- Une démarche innovante de l'Ameublement français qui s'inscrit dans la durée :
 - Spécialement conçue pour vous **aider à construire votre stratégie & monter en compétences export**
 - Un accompagnement stratégique décliné en **3 étapes** pour **construire votre démarche d'internationalisation**

Etape 1 : Diagnostic export et rapport d'analyse et de recommandations

Etape 2 : Validation de votre candidature pour le programme d'accompagnement

Etape 3 : Signature d'une **convention Entreprise – Ameublement français** pour bénéficier de :

- * Un accompagnement sur mesure à la construction de votre **Business Plan Export**
- * **Des ateliers en groupe de techniques du commercial international définis** en fonction de vos besoins

UN ACCOMPAGNEMENT DANS LA DURÉE



ETAPE 1

ETAPE 2

ETAPE 3



DIAGNOSTIC & PRÉCONISATIONS – ETAPE 1

► Un déplacement du conseiller référent sur site pour vous aider à faire le point sur vos capacités à engager un projet de développement international

En s'appuyant sur un **outil dédié et adapté** aux spécificités des secteurs du mobilier :

1. Nous élaborons avec vous un diagnostic qui vous permet de mieux définir vos forces et vos faiblesses autour de cinq composantes étudiées :

- a. Vos motivations et ouverture à l'international
- b. L'ancrage de votre entreprise dans son environnement
- c. L'exportabilité de l'offre
- d. Les moyens disponibles et/ou accessibles mis en œuvre
- e. L'organisation mise en place

2. Vous recevrez une analyse de nos préconisations issues du diagnostic.

► ½ journée d'entretien

► Prestation financée par l'Ameublement français et le Codifab (gratuite pour l'entreprise)

PROGRAMME D'ACCOMPAGNEMENT – ETAPES 2 & 3

➤ Un appui sur mesure dans la construction de votre **business plan export**

Pour structurer votre démarche d'internationalisation, L'Ameublement français vous accompagne dans la réalisation d'un **business plan export**, en s'appuyant sur une méthode et des outils opérationnels.

6 rendez-vous d'1h30 (Skype ou face à face) programmés sur 6 mois en **coaching individuel** avec un **expert en stratégie de développement à l'international**,

➤ Une offre d'ateliers thématiques pour renforcer vos compétences à l'international

Pour sécuriser la mise en place et la réussite de vos projets à l'international, des **ateliers spécifiques** vous seront proposées en plus du coaching individuel afin d'acquérir **les compétences fondamentales**, échanger les **expériences avec vos pairs** et **recueillir les meilleures pratiques**.

ETAPE 3 –ATELIERS THEMATIQUES

L'EXEMPLE DU CLUB EXPORT #1

► Un programme d'ateliers en groupe pour renforcer les compétences à l'international, échanger les expériences et recueillir les meilleures pratiques

4 formations programmées en 2019 –

1.Stratégie export et circuits de distribution – 25 février 2019 (atelier offert)

2.Offre et calcul de prix export – 21 mai 2019 (atelier offert) – **ouvert à tous**

3.Sécurisation financière des opérations export – 15 octobre 2019 (500 € HT)* - **ouvert à tous**

4.Gérer la commande export de A à Z – 26 novembre 2019 (500 € HT)* - **ouvert à tous**

► Un financement adapté, avec une prise en charge de votre OPCO*

Coaching individuel (1 200 € HT) + formations collectives (1 000€)* pour l'année 2019 : 2 200€ HT

ON EN PARLE DANS LA FILIÈRE !

▶ Un article du **Courrier du Meuble** publié le 15 février 2019

<https://courrierdumeuble.fr/industrie/club-export-le-nouveau-programme-sur-mesure-du-gem/>

▶ Des articles régulièrement publiés sur le site de l'**Ameublement français**

<https://www.ameublement.com/fr/article/reussir-a-l-international-programme-accompagnement-nouveaux-exportateurs-lancement-deuxieme-club-export>

<https://www.ameublement.com/fr/article/atelier-du-25-fevrier-2019-comment-construire-votre-strategie-internationale-beneficiez-de>

▶ Des témoignages de membres du 1^{er} club export à venir :

- lors des futures **Rencontres de l'Export** prévues le 21 juin prochain au MEDEF
- Avec la mise en ligne de **vidéos** sur le site de l'Ameublement français

POUR EN SAVOIR PLUS

Alors pour augmenter vos chances de réussite dans le lancement de vos activités à l'international, n'hésitez plus et demandez un **dossier de candidature** auprès des services de l'Ameublement français.

Vous êtes également bienvenu à la prochaine **session en collectif** du **21 mai** consacrée à **l'offre et calcul du prix export.**

Pour en savoir plus et/ou vous inscrire :
Emmanuelle.dumas@ameublement.com / T. 01 44 68 18 69

ATELIER OFFRE ET CALCUL DU PRIX EXPORT

DATE : 21 mai 2019 à l'Ameublement français

OBJECTIFS :

- Intégrer les étapes fondamentales d'une approche tarifaire réussie à l'export.
- Acquérir les bons réflexes.
- Maîtriser les méthodes et principales techniques associées à tout calcul de prix à l'international.
- Anticiper les risques pour s'en prémunir.
- Disposer d'une boîte à outils et d'un Plan d'Action individuel

Pour s'inscrire, merci d'envoyer un mail à :

Emmanuelle.dumas@ameublement.com



**l'Ameublement
français**

A BIENTÔT !